**Федеральное агентство связи**

Сибирский Государственный Университет Телекоммуникаций и Информатики

**Межрегиональный центр переподготовки специалистов**

# Контрольная работа

# По дисциплине: Экономика отрасли инфокоммуникаций

**Выполнил**: Мирошников А.С.

**Группа**: РБТП-80

**Вариант**: 8

**Проверила**: Талдонова С.В.

Новосибирск, 2018 г

**1 Вопрос:** Показатели и пути улучшения использования основных фондов.

Стоимостные показатели являются едиными для различных подотраслей и организаций связи, а натуральные – учитывают особенности основных фондов и их использования в конкретных подотраслях связи.

Обобщающие стоимостные показатели применяются для анализа и планирования использования всей совокупности основных производственных фондов (ОПФ) операторов, подотрасли и отрасли связи в целом.

Основным стоимостным показателем, который в наиболее общем виде характеризует эффективность использования всей совокупности ОПФ, является фондоотдача. Экономическая сущность фондоотдачи состоит в том, что она характеризует производительность единицы стоимости основных фондов в единицу времени (принято год).

Показатель фондоотдачи () определяется отношением результатов производственной деятельности (их отдачи) и стоимости основных фондов. При этом отдача основных фондов может определяться по показателям доходов от основной деятельности () и прибыли от реализации продукции и других финансовых результатов ().

; ;

Фондоотдача показывает, сколько рублей доходов или прибыли даст использование единицы стоимости основных фондов.

Показатель фондоотдачи может определяться применительно к активной части ОПФ:

;

где  – среднегодовая стоимость активной части основных фондов связи.

Для динамической оценки влияния ввода в эксплуатацию новых производственных мощностей на использование ОПФ рассчитывается показатель приростной фондоотдачи:

;

Сопоставление  и  позволяет обосновать тенденцию изменения фондоотдачи. Если , то эффективность использования вводимых фондов ниже базовой фондоотдачи, фондоотдача в анализируемом периоде будет снижаться: . Если , то .

В экономических расчетах и практической деятельности организации связи (при выборе наиболее эффективных путей технического прогресса, в ценообразовании и др.) применяется показатель, обратный фондоотдаче, называемый фондоемкостью:

; ;

Он показывает, сколько рублей основных фондов используется для получения единицы (1 руб.) доходов связи.

Если в план заложено повышение фондоемкости по сравнению с базовым годом (), то это ведет к росту стоимости основных фондов для достижения запланированного объема доходов  и наоборот, при , имеет место условное высвобождение основных фондов в следующем размере:

; ;

Задача повышения эффективности использования ОПФ связана с необходимостью повышения фондоотдачи и снижения фондоемкости.

Анализ фондоотдачи в подотраслсвом разрезе в динамике свидетельствует о существенном влиянии на уровень использования основных фондов обеспеченности этими фондами и технического уровня производства. В связи с этим показатель фондоотдачи рассматривается в тесной увязке с показателем фондовооруженности.

Показатель фондовооруженности () не является показателем использования основных фондов. Он характеризует обеспеченность или вооруженность труда основными фондами и определяется отношением среднегодовой стоимости ОПФ к среднесписочной численности работников связи основной деятельности:

;

Фондовооруженность показывает, сколько основных фондов (в рублях) приходится на одного работника связи. Средний по отрасли связи уровень фондовооруженности ниже, чем в других отраслях, несмотря на то, что фондовооруженность в отрасли постоянно растет.

Использование ОПФ влияет на другие экономические показатели деятельности предприятий, такие как производительность труда ; себестоимость единицы работ ; рентабельность .

Если важнейший экономический показатель эффективности труда  представить как  и умножить числитель и знаменатель этого показателя на , то получим:

;

Аналогична и взаимосвязь индексов:

;

Отсюда следует, что можно добиться роста производительности труда как за счет ввода новых основных фондов, роста фондовооруженности (это экстенсивный путь развития), так и путем увеличения отдачи с каждой единицы стоимости основных фондов, роста фондоотдачи (интенсивный путь развития).

Натуральные технико-экономические показатели могут быть разделены на следующие три группы:

- показатели освоения проектных мощностей вводимых в действие организаций связи;

- показатели задействования оборудования, средств и сооружений связи;

- показатели использования оборудования и каналов связи.

Освоение проектных мощностей характеризуется показателями срока и уровня освоения. Для оценки степени достижения проектной мощности по годам периода ее освоения рассчитывается уровень освоения проектной мощности () как процентное отношение фактически освоенной мощности () к проектной мощности ():



Для оценки сроков и уровней освоения проектных мощностей фактические значения сравниваются с нормативами.

Показатели (коэффициенты) задействования оборудования и сооружений связи определяются соотношением наличного, установленного и фактически действующего оборудования и каналов. На основе сопоставления количества фактически действующего оборудования () с количеством установленного оборудования () рассчитывается коэффициент задействования оборудования:



Он позволяет выявить количество неработающего оборудования и установить причины его бездействия. Для характеристики использования оборудования и каналов связи применяют коэффициенты экстенсивного (по времени действия) , интенсивного (по доходам)  и общего интегрального использования . Коэффициент экстенсивного использования оборудования определяется отношением времени фактической занятости оборудования за определенный период  ко времени его возможной работы по плану, расписанию или календарю :

;

Для оценки степени интенсивного использования оборудования применяют показатель, характеризующий соотношение фактической и возможной производительности (пропускной способности) оборудования в единицу времени его работы. Производительность оборудования определяется суммой доходов от основной деятельности, которую можно получить с помощью этого оборудования в единицу времени при условии его наиболее полного использования.

Этот показатель называется коэффициентом интенсивного использования () рассчитывается следующим образом:

;

где  – объем фактически выполненной полезной работы (фактический объем предоставленных услуг связи);

 – объем возможной полезной работы за фактически отработанное время.

Совокупным показателем, характеризующим эффективность применения оборудования по времени и по пропускной способности, является коэффициент интегрального использования:



Существуют также показатели, которые характеризуют процесс динамики или обновления основных фондов. Для этого рассчитываются следующие коэффициенты:

- коэффициент обновления ;

- коэффициент выбытия ;

Экономическое значение основных фондов как средств труда в повышении эффективности производства определяется их ролью в реализации достижений научно-технического прогресса для роста производительности труда, расширения масштабов производства, улучшения качеств услуг связи.

Анализ и обобщение передового опыта работы организаций связи позволяют установить следующие основные пути улучшения использования ОПФ:

- внедрение новой, экономически эффективной техники связи, техническое совершенствование и модернизация оборудования;

- повышение задействования и использования действующих средств, оборудования и сооружений связи;

- совершенствование структуры основных производственных фондов и ускорение их обновления;

- ускорение и повышение эффективности освоения производственных мощностей и введенных в действие сооружений связи;

- повышение качества ремонта и профилактики оборудования связи;

- повышение квалификации обслуживающего персонала;

- создание системы управления использованием основных производственных фондов.

**2 Задача:** Определите доходы от реализации услуг за первое полугодие текущего периода в виде абонементной платы за предоставление абонентских точек доступа.

*Исходные данные:*

1 Наличие на 1.01 – 260 тыс. точек доступа.

2 Прирост в 1 квартале – 12 тыс. точек доступа.

3 Прирост во 2 квартале – 10 тыс. точек доступа.

4 Структурный состав абонентов:

- население – 60%;

- юридические лица хозрасчетные – 30%;

- юридические лица госбюджетные – 10%.

5 Тарифы:

- население – 125 руб. в месяц;

- юридические лица хозрасчетные – 145 руб. в месяц;

- юридические лица госбюджетные – 200 руб. в месяц.

*Решение:*

Определяем средневзвешенный прирост:



Определяем средневзвешенное количество точек доступа:



Тогда, валовый доход от реализации за первое полугодие:



*Ответ*: валовый доход от реализации за первое полугодие – 225616500 руб.